

Andrés Miguel Cabello Concha  
Egresado de Ingeniería Comercial, Universidad de Santiago de Chile  
17.484.511-5  
16 de Mayo 1990  
Jorge Cáceres #911 La Cisterna, Santiago Chile  
(56 9) 6-306 33 23

## Resumen

---

Egresado de Ingeniería Comercial mención Administración de Empresas de la Universidad de Santiago de Chile. Desarrollé mi seminario de titulación en Barreras y facilitadores para el Emprendimiento Académico en la USACH. Según la experiencia laboral y académica es una persona que se ha destacado por su capacidad para trabajar en equipos, con iniciativa y ávido de aprender. Cuenta con habilidades interpersonales y para la toma de decisiones. Estudiante Responsable, comprometido y con altas aspiraciones en ámbito personal y profesional.

## Experiencias Laborales

---

<b>Año</b>	<b>Octubre 2013 – Enero 2014</b>
<b>Empresa</b>	Fining Chile S.A.
<b>Cargo</b>	Analista de Visibilidad para Aftermarket Compras
<b>Responsabilidades</b>	<b>Práctica Profesional.</b> Mi desempeño se basó en: -Verificación de reportes automáticos. -Recibir, evaluar y aplicar requerimientos de reportes. -Apoyo en Visibilidad. -Presentación de propuesta para análisis gerencial. Lo anterior, mediante la utilización de Excel. Durante mi estadía pude obtener: -Desarrollo de aprendizaje Horizontal. -Desarrollar habilidades en Excel, para la automatización y el análisis de Reportes; radicando en una mejora efectiva de los procesos. -Consideración por superiores para el desarrollo de propuesta de análisis de comportamiento anual; obteniendo excelente respuesta y acogida ante ésta. -Desarrollo de habilidades interpersonales para comunicación vertical y horizontal.

<b>Año</b>	<b>Febrero 2013 hasta la fecha</b>
<b>Empresa</b>	Clickworker
<b>Cargo</b>	Redacción y Traducción de textos en distintos idiomas
<b>Responsabilidades</b>	Redactar, revisar y corregir textos en español para Groupon.

<b>Año</b>	<b>Diciembre 2012 - Enero 2013</b>
<b>Empresa</b>	Universidad de Santiago de Chile
<b>Cargo</b>	Admisión alumnos nuevos año 2013
<b>Responsabilidades</b>	Trabaja como encargado de stand de la facultad de Administración y Economía, entregando información a los alumnos sobre el proceso de postulación y orientación sobre sus opciones; así como posibilidades dentro de las carreras que ofrece la facultad como: intercambios, becas, cursos extra-programáticos, entre otros.
<b>Año</b>	<b>Abril 2011- Diciembre 2012</b>
<b>Empresa</b>	<b>Establecimientos Comerciales California S.A.</b>
<b>Cargo</b>	Relojería y Bisutería.
<b>Responsabilidades</b>	Vendedor multifuncional con tareas administrativas, jornada part-time, fin de semana. Efectuaba Ventas, atención al cliente, recepción de documentos y mercadería, traspasos, cuadratura de caja, libro de ventas, informes de ventas (agregado y detalle), y Elaborar informes estadísticos en Excel.
<b>Año</b>	<b>Octubre 2011- Enero 2012</b>
<b>Empresa</b>	<b>Establecimientos Comerciales California S.A.</b>
<b>Rubro Cargo</b>	Relojería y Bisutería
<b>Responsabilidades</b>	<b>Práctica Básica</b> Vendedor multifuncional con tareas administrativas. Efectuaba Ventas, atención al cliente, recepción de documentos y mercadería, traspasos, cuadratura de caja, libro de ventas, informes de ventas (agregado y detalle), y Elaborar informes estadísticos en Excel. Además, comunicación y apoyo técnico en toma de decisiones en la tienda, con respeto a promociones, ofertas. Para ello debía negociar con área comercial para acceder a lo anterior.

## Actividades Académicas

---

<b>Fecha</b>	<b>Primer semestre 2013.</b>
<b>Empresa</b>	Universidad de Santiago de Chile.
<b>Cargo</b>	Ayudante de Control de Gestión diurno.
<b>Descripción</b>	Curso electivo de cuarto año Ingeniería Comercial.
<b>Profesor</b>	Dr. Jorge Ortiz. Director MBA FAE-USACH.

<b>Fecha</b>	<b>Primer Semestre 2013.</b>
<b>Empresa</b>	Universidad de Santiago de Chile.
<b>Cargo</b>	Ayudante de Control de gestión Vespertino.
<b>Descripción</b>	Curso electivo de cuarto año Ingeniería Comercial.
<b>Profesor</b>	Dr. Jorge Ortiz. Director MBA FAE-USACH.

**Fecha** **Primer semestre 2013.**  
**Empresa** Universidad de Santiago de Chile.  
**Cargo** Ayudante de Política y Estrategia de empresas I  
**Descripción** Curso de cuarto año Ingeniería Comercial.  
**Profesor** Cristian Muñoz Canales, PhD. Vice Decano de Docencia FAE-USACH.

**Fecha** **Segundo Semestre 2012.**  
**Empresa** Universidad de Santiago de Chile.  
**Cargo** Ayudante de Administración de Empresas II  
**Descripción** Curso primer año de Ingeniería Comercial.  
**Profesor** Cristian Muñoz Canales, PhD. Vice Decano de Docencia FAE-USACH.

## Estudios

---

<b>2009 a la fecha</b>	Ingeniería Comercial mención Administración de Empresas -último semestre- Universidad de Santiago de Chile.
<b>Marzo – Julio 2008</b>	Ingeniería Matemática, Universidad de Santiago de Chile.
<b>1995-2007</b>	Enseñanza Media y Básica, Colegio Alberto Blest Gana.

## Cursos de especialización

---

<b>2013</b>	Curso-Taller “Liderazgo y Trabajo de Equipo” de Ernst & Young.
<b>2013</b>	Curso masivo abierto online "Evaluación de Decisiones Estratégicas" Pontifica Universidad Católica de Chile.
<b>2013</b>	Electivos Ingeniería Comercial: Mercado de capitales, un semestre.
<b>2012</b>	Electivos Ingeniería Comercial: Marketing relacional, Control de Gestión y Liderazgo, estrategia y organización. Un semestre cada uno.
<b>2007</b>	Realiza curso Microsoft office ICDL, Telefónica Chile.

## Conocimientos de software

---

- Manejo de Word, Power Point y Excel avanzado
- Manejo de Access Nivel usuario
- Conocimiento de SPSS
- Conocimiento de E-views

## Idiomas

---

Español	Nativo.
Inglés	Nivel medio-avanzado <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Habilidades Escrita, oral, traducción y lectura.</li><li>▪ Cuatro semestres en Cátedra.</li><li>▪ Taller Inglés conversacional Avanzado. Universidad de Santiago de Chile.</li><li>▪ Certificación TOEIC, resultados comprensión oral 425 puntos y escrita 310; obteniendo así un total de 735 puntos para el nivel de trabajo 2.</li></ul>